



Propuesta de rebaja arancelaria estadounidense al 18% genera optimismo entre exportadores de arroz indios

Posted on Febrero 4, 2026

(Nueva Delhi) La Federación de Exportadores de Arroz de la India (IREF), a través del Dr. Prem Garg, Presidente Nacional, ha aclarado el impacto potencial de las indicaciones recientes de que los productos fabricados en la India pueden estar sujetos a un arancel del 18%, en comparación con la tasa anterior del 25%.

El sector comercial también espera que, en vista de las declaraciones públicas de las autoridades estadounidenses, se condone la sanción adicional que se está debatiendo en relación con la compra de petróleo ruso por parte de la India. De confirmarse, esto reduciría efectivamente la carga arancelaria de la India al 18%, restableciendo la paridad con países competidores clave como Tailandia y Pakistán, donde los países competidores actualmente pagan un arancel cercano al 19%.

Exportaciones de arroz de la India a Estados Unidos — Año fiscal 2024-25

Categoría	Cantidad (MT)	Cantidad (INR Cr)	Tasa promedio (INR)	Valor (USD millones)	Tasa promedio (USD)
Basmati	274.213,00	2.849,16	103.903,00	337.10	1.229,33
No basmati	61.341,00	462.50	75.398,89	54.64	890.73

La Federación ha acogido con satisfacción la medida y ha observado una ola de sentimiento positivo en toda la industria exportadora de arroz, ya que se espera que la paridad arancelaria se traduzca en una mayor competitividad y una demanda más fuerte en los mercados clave.

IREF considera este avance como un factor positivo y significativo para las exportaciones de arroz de la India, en un momento en que este país inicia la temporada con una producción récord de aproximadamente 149 millones de toneladas métricas, una sólida disponibilidad y una sólida base nacional. Los productos agrícolas indios siguen ocupando un lugar indispensable en las cadenas de suministro globales, y los patrones recientes de envíos sugieren una clara resiliencia de la demanda, incluso con aranceles considerablemente más altos.

Exportaciones de arroz de la India a Estados Unidos: abril de 2025 a noviembre de 2025

Categoría	Cantidad (MT)	Cantidad (INR Cr)	Tasa promedio (INR)	Valor (USD millones)	Tasa promedio (USD)
Basmati	199.558,00	1.749,17	87.652,16	201.13	1.007,86
No basmati	40.960,00	284.12	69.365,62	32.71	798.50

Cabe destacar que las exportaciones de arroz de la India a Estados Unidos aumentaron a pesar de un fuerte aumento de los aranceles (del 10 % inicial al 50 %), lo que subraya que el arroz indio sigue siendo esencial para compradores y consumidores. Esta tendencia refuerza la opinión de la Federación de que la competitividad de la India es estructuralmente sólida y que la paridad arancelaria se traducirá rápidamente en mayores volúmenes y una mejor posición en los precios.

Un reajuste arancelario mejoraría la competitividad de los precios en destino y apoyaría una mayor demanda en las categorías basmati y no basmati, lo que permitiría a la India defender y expandir su participación de mercado en los Estados Unidos y al mismo tiempo competir de manera más efectiva contra otros orígenes.

Comparación mensual de las exportaciones de arroz a EE. UU.: 2025 vs. 2024

(Post-imposición de arancel del 50% desde el 10% inicial)

Mes	2025 Cantidad (TM)	Valor 2025 (USD millones)	Cantidad 2024 (TM)	Valor 2024 (USD millones)
Septiembre	22.668,00	22.28	21.329,00	27.12
Octubre	29.015,00	28.19	22.606,00	28.18
Noviembre	24.156,00	23.72	21.723,00	27.35

Por otra parte, se han planteado dudas sobre la posibilidad de un arancel adicional en relación con el comercio de la India con Irán. La Federación señaló que la evolución de los marcos comerciales, incluidos los posibles acuerdos de libre comercio, suele reflejar una alineación estratégica más amplia y no solo consideraciones comerciales. Con base en la información actual, IREF no prevé nuevas perturbaciones en el comercio de la India con Irán y prevé la continuidad de los flujos de exportación.

El Sr. Dev Garg, Vicepresidente, afirmó que la Federación seguirá colaborando con las partes interesadas para garantizar que los exportadores estén preparados para cualquier cambio de procedimiento y para apoyar un comercio estable y basado en normas que beneficie a los consumidores y a las cadenas de suministro globales.

El Maipo/Agricultura Global